

NEWS RELEASE

「後払いで獲得、カードで継続」 — SCORE、定期通販向け決済サービス
「スコアあとからカード[®]」提供開始
～特許取得の独自スキームで、後払いからカード決済への切替率最大 25%を記録～

株式会社 DG フィナンシャルテクノロジー（デジタルガレージグループ会社 / 本社：東京都渋谷区、代表取締役社長 CEO：踊 契三、以下：DGFT）の子会社で後払い決済事業を手掛ける、株式会社 SCORE（本社：京都府京都市、代表取締役社長：北原 光、以下：SCORE）は、後払いで注文した利用者が商品到着後にクレジットカード決済へ即時切り替え可能な新決済サービス「スコアあとからカード[®]」の提供を開始いたしました。

あわせて、本サービスに関する特許（特許番号：第 7876048 号）を取得したことをお知らせします。

本サービスは、2026年3月19日の発表以降、多くのご期待をいただいておりますが、このたび正式に提供を開始いたしました。

※関連リリース：[「定期通販ビジネスに最適化した新決済サービス『スコアあとからカード[™]』2026年6月提供開始」](#)（2026年3月19日）



The graphic features a blue background with white and yellow text. At the top left, it says 'LTVにお悩みの定期通販会社様へ' (For regular mail-order companies worried about LTV). Below this, it states 'コンビニ後払いから、カード払いへの切り替えで' (Switching from convenience store after-payment to card payment) and '定期通販のLTVを最大化する' (Maximizing LTV for regular mail-order). The central focus is the 'スコアあとからカード[®]' logo. To the right, a flow diagram shows 'コンビニ後払い' (Convenience store after-payment) leading to '切り替え' (Switch) and then to 'カード払い' (Card payment). Below the logo, two statistics are highlighted: 'カード切替率 最大 25%' (Card switching rate: maximum 25%) and '定期LTVの差 約 1.3倍' (Regular LTV difference: approximately 1.3 times). A credit card image is shown with the text '大手定期通販会社が多数導入予定' (Major regular mail-order companies are planning to introduce this). The patent number '特許番号：第7876048号' is at the bottom left.

<スコアあとからカードについて>

定期通販においては、初回購入時にクレジットカード情報を入力することへの心理的ハードルが、購入完了前の離脱、いわゆる「カゴ落ち」の一因となる場合があります。一方、後払いは購入ハードルを下げやすい反面、支払い遅延・未払いが発生すると次回以降の与信審査が通らず、継続購入につながりにくくなる傾向がありました。

「スコアあとからカード」は、こうした課題を構造的に解決するため、後払い^(※1)で注文した利用者が商品到着後にクレジットカード決済へ即時に切り替えられる、定期通販に特化した決済サービスです。

NEWS RELEASE

SCOREがヒアリングを実施した通販事業者のうち、定期通販におけるクレジットカード決済のLTVは後払いと比較して平均約3割高い傾向があることも確認されており、新規獲得後の継続率改善に向けた有効な手段として期待されます。

<ポイント>

- ・ **利用者は、商品を確認してからカード情報を登録可能**

コンビニ払込用紙のQRコードや案内メールから登録するだけで、お届け済みの商品代金がカード払いに即時切り替わる。

- ・ **次回以降の定期便も同カードで自動決済**

都度カード情報を入力する必要がなく、コンビニへ足を運ぶ手間がなくなる。

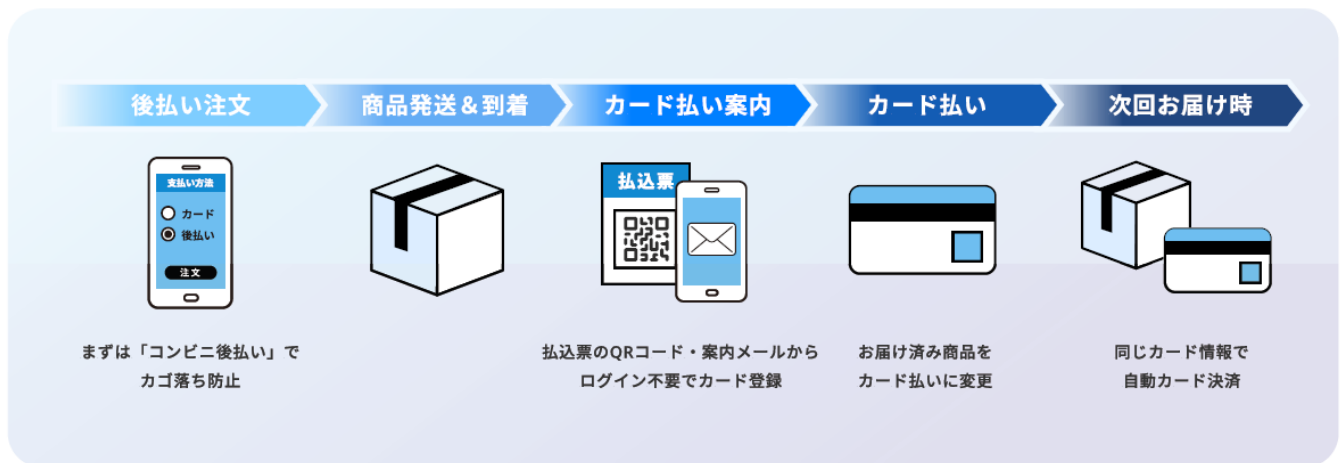
- ・ **通販事業者は既存の「後払いAPI」の連携のみで導入可能**

クレジットカード決済処理はSCOREが担うため、通販事業者がカード加盟店契約を別途締結せずに、開発・運用工数を抑えながら導入が可能。

- ・ **切り替え促進の案内や特典設計をカスタマイズ可能**

切り替え時の割引の有無や金額、案内文の文面など自由に設定が可能。

▽「スコアあとからカード」の利用方法



パイロット版では、後払いからクレジットカード決済への切替率が最大 25%を記録しました。従来のメールや同梱チラシによる切替施策では切替率が 1%未満にとどまるケースもある中で、商品到着後の自然なタイミングでカード登録を案内できる点が、高い切替率につながっています。

なお、本サービスの仕組みについては特許（特許番号：第 7876048 号）を取得しており、利用者の利便性と事業者の運用負荷軽減の両立を図っています。

NEWS RELEASE

SCORE は、本サービスの導入拡大を通じて、定期通販事業者における継続率の改善と収益構造の安定化を支援してまいります。今後は EC プラットフォームとの接続拡大を進めるとともに、購入後のコンタクトポイントを活用した LTV 改善支援へと機能を拡充していきます。

また、DGFT およびデジタルガレージグループ各社との連携のもと、EC 構築、不正利用対策、CRM、データ活用、業務 DX など、決済の前後にわたる領域まで含め、通販事業者の事業成長を一気通貫で支援するパートナーとして取り組みを推進してまいります。

※1:本サービスは、SCORE が提供する「スコア後払い」または、DGFT が提供する「ベリトランス後払い」のご利用が必要です。

<キャンペーンのご案内>

現在「スコアあとからカード」の効果をお試しいただきやすい、特別プランをご用意しております。ぜひ、下記お問合せ先までお気軽にご連絡ください。

※現在「スコア後払い」「ベリトランス後払い」をご契約されていない企業様が対象です。

▽「スコアあとからカード」に関する EC・通販事業者、および支援会社様からのお問合せ先

TEL : 075-682-2062 (受付時間 / 土日祝日を除く、9時~18時)

Email : atobarai.store-info@scoring.jp

▽「スコアあとからカード」サービスサイト

<https://www.scoring.jp/atokara-card/>

<会社概要>

■SCOREについて

会社名：株式会社 SCORE

代表者：代表取締役社長 北原 光

所在地：京都府京都市南区西九条院町 26 番地

設立：2018年9月

事業内容：後払い決済事業、決済データを活用した各種金融事業

SCORE は「スコア後払い」を中心に、後払いサービスを EC・通販事業者向けに提供しています。2018年に EC 通販向け後払い事業として設立され、2024年に DG フィナンシャルテクノロジーの 100%出資によりデジタルガレージグループの一員となりました。導入実績は 3,000 社を超え、安心・安全かつ利便性の高い決済体験を提供しています。

これまで培ってきた後払い決済ビジネスの知見とデジタルガレージグループのテクノロジーを活用し、EC・通販事業者の収益拡大や事業成長を支援するとともに、決済データを活用した新たな価値創出にも取り組んでいます。

URL : <https://corp.scoring.jp/>

NEWS RELEASE**■ DGFTについて (SCORE 親会社)**

会社名：株式会社 DG フィナンシャルテクノロジー

代表者：代表取締役社長 CEO 踊 契三

所在地：東京都渋谷区恵比寿南 3-5-7 デジタルゲートビル

設立：1997年4月

事業内容：決済情報処理サービス、収納代行サービス、送金サービス

登録事業：電子決済等代行業者登録（関東財務局長（電代）第 25 号）

資金移動業者登録（関東財務局長第 00094 号）

クレジットカード番号等取扱い契約締結事業者登録（関東（ク）第 112 号）

DGFT は、決済とデータ、テクノロジーを融合したグループ戦略のもと日本全国の加盟店の 130 万を超える対面および非対面拠点に対して、クレジットカード、QR コード等の多様なキャッシュレス決済ソリューションを提供しています。また、決済代行業業に加え、デジタルガレージグループおよびパートナーとの連携のもと、EC 基盤の構築やマーケティングツール、不正検知ソリューション等を提供し、世の中の役に立つインフラ事業として、持続可能な社会の発展に貢献し続けていきます。

URL：<https://company.dgft.jp/>

※記載されている会社名・製品名・サービス名などは、各社の登録商標または商標です。

※掲載内容は予告なく変更される場合があります。